



Ministerie van Buitenlandse Zaken

Q pre - meeting

Buitenlandse Zaken &  
Wind op Zee

14 December 2016

Pim Fischer  
Business Development Manager  
DGBEB, BZ



## Key items

- Rol EZ & BZ voor WoZ
- Wat doet BZ afdeling BEB in het algemeen
- Wat doet BZ voor WoZ
- 2017: next steps & Wind Europe



## Wat doet BZ - BEB

- Versterken van de positie van ondernemend Nederland in de wereld en inzet voor een duurzaam mondiaal handels- en investeringssysteem.
- Handelsverdragen
- Economische missies
- Economische diplomatie
- Operational support (import issues)
- BEB zet zich daarom actief in voor de belangen van Nederlandse bedrijven in het buitenland



# Rol BZ - BEB & Economische Diplomatie





## Wat doet BZ – BEB voor WoZ (samen met RVO)

- Wind Netwerk calls Azie & Europa + US, insights delen met sector
- (call gepland volgende week met in ochtend Japan, Korea, China, Taiwan en in middag Denemarken, Duitsland, UK, België, Frankrijk).
- PIB (nu aflopend Japan / Korea)
- Internationale positionering van NL: Amsterdam Wind Europe 2017
- Idee: Masterclass voor overheden + link met NL bedrijfsleven
- Inzet minister van handel indien geschikt
  
- Discussie: waar op in te zetten tijdens Amsterdam 2017? MoUs? Samenwerkingsverbanden? Minister? Hoe willen we NL op de kaart zetten?
  
- Suggesties welkom!



- BACKUP

## The Dutch offshore wind energy sector

Forecast for 2020 (TKI Wind op Zee)

**Growth 12%**

Compared to 2013

**12.500 fte**

Direct employment 2014

(x1.75 if indirect employment is included)

**2.154 fte**

Turnover 2014

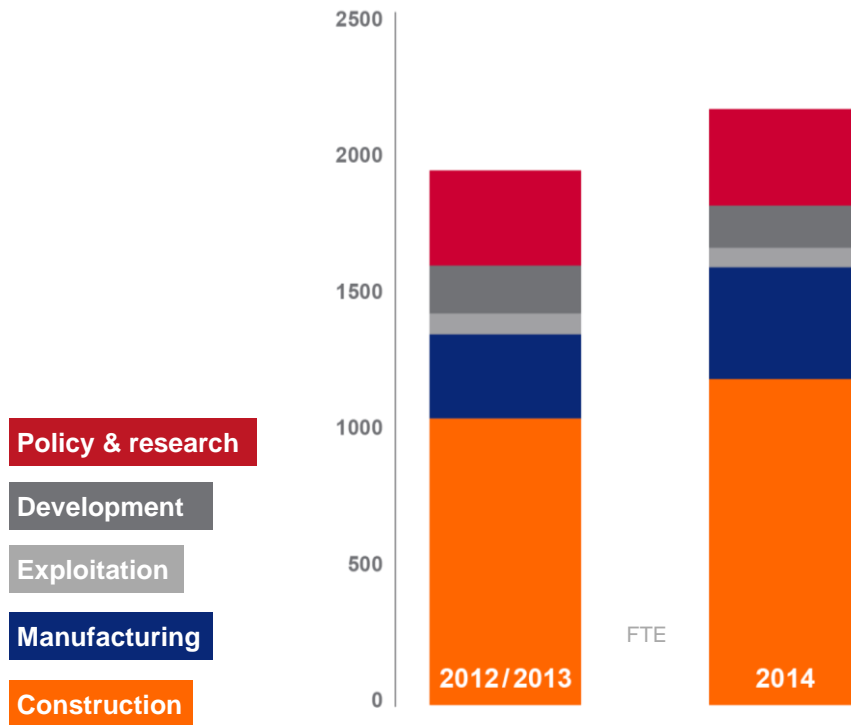
**€1 billion**

**25% Dutch market share**

of offshore wind energy in Europe

Source: TKI Wind op Zee, "Economische impact van het Nederlandse cluster Wind op Zee" (2014)

## The Dutch offshore wind energy sector



Two most important factors of the national total turnover:

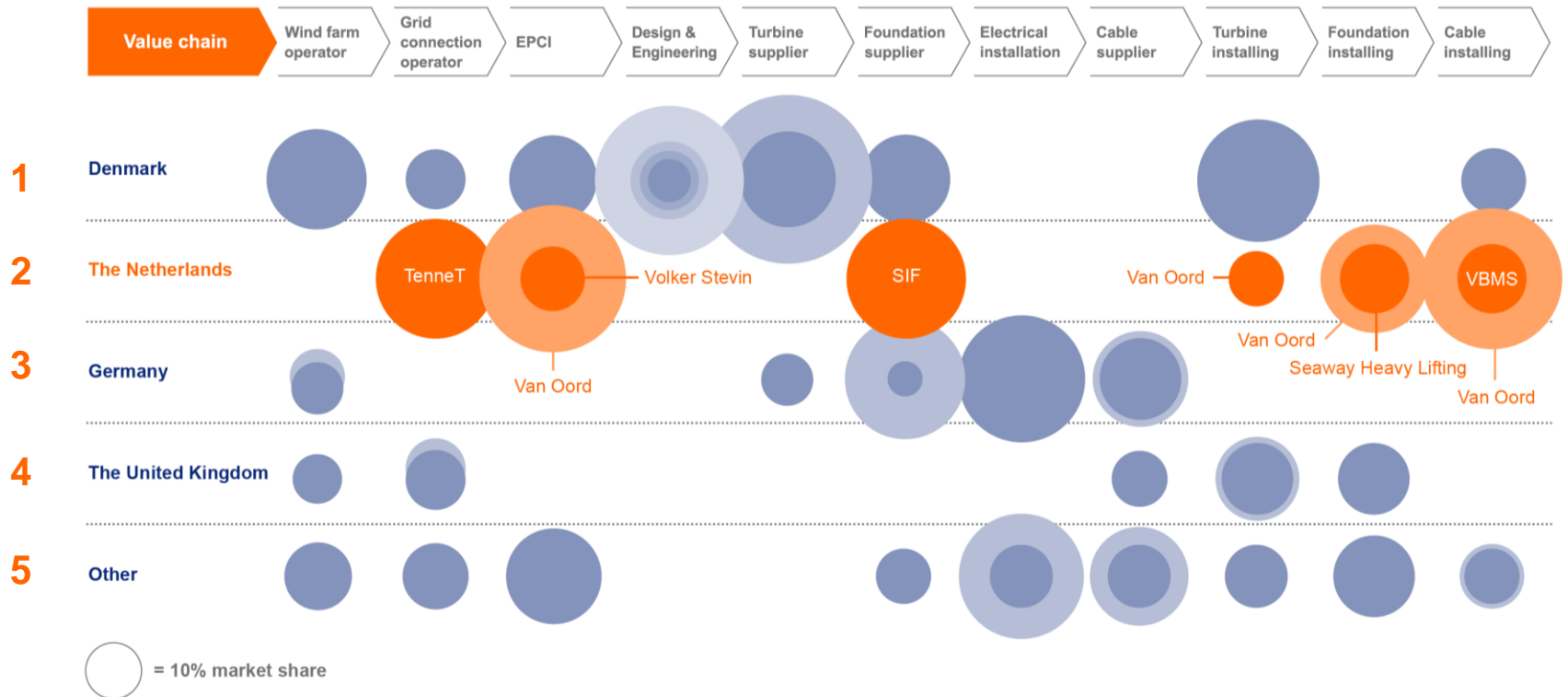
- Transport, Installation, Logistics
- Manufacturing of components

Source: TKI Wind op Zee



# The Netherlands ranks second in the offshore industry's turnover

Top 5 players in each section of value chain (2010 - 2014)



Source: Roland Berger



## PIB

- Ziet u kansen in het buitenland, samen met een aantal zakenpartners? Of opereert u al als cluster van bedrijven in een bepaald land of regio? Dan krijgt u misschien te maken met een weerbarstige buitenlandse markt: handelsbarrières, geen ingang bij besluitmakers, gemis aan kennis bij partners en klanten of nadelige lokale wetgeving. De Nederlandse overheid kan ondersteunen bij het wegnemen van deze barrières.
- Eén van de instrumenten die het ministerie van Buitenlandse Zaken hiervoor inzet, is het programma Partners for International Business (PIB). PIB heeft tot doel met de inzet van de inbreng van de Nederlandse overheid, Nederlandse bedrijven en kennisinstellingen, en via een gestructureerde aanpak, Nederlandse (top-)sectoren op kansrijke markten in het buitenland te positioneren.
- <http://www.rvo.nl/subsidies-regelingen/partners-international-business-pib>